



# CENTRE CANADIEN DES CONNAISSANCES SUR LES DONNÉS ET LE BÉNÉVOLAT

www.donetbenevolat.ca

## Dons

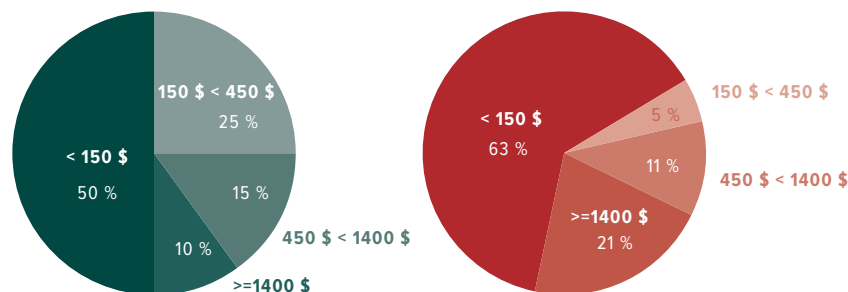
### Mieux comprendre les plus grands donateurs

Selon l'Enquête sociale générale sur le don, le bénévolat et la participation de 2018, un peu plus des deux tiers (68 %) des plus grands donateurs ont fait un don à un organisme de bienfaisance ou sans but lucratif pendant l'année qui a précédé le sondage. En moyenne, chacun de ces donateurs a versé 569 \$, pour un total global national total d'environ 11,9 milliards de dollars.

Le tableau ci-dessous classe les donateurs dans quatre catégories selon le montant donné, en tenant compte des dons totaux, séculiers et religieux. À l'échelle nationale, les plus grands donateurs (les 25 % qui ont fait les dons les plus importants) ont collectivement contribué 84 % du total des sommes versées. En revanche, la moitié des donateurs qui, collectivement, ont le moins contribué ne représentaient que 5 % du total des dons. Le quart suivant représentait 11 % des donateurs. Si on se penche plus particulièrement sur les dons aux organismes religieux et séculiers, les tendances globales sont très semblables. Les principales différences sont que les donateurs religieux ont tendance à donner des sommes plus importantes, et que les principaux donateurs séculiers comptent pour une plus petite proportion des dons totaux que les principaux donateurs religieux.

### RÉPARTITION DU TOTAL DES DONNÉS SELON LE MONTANT VERSÉ

● % DES DONATEURS ● % DE LA VALEUR DU DON



### NIVEAU DE SOUTIEN SELON LA CAUSE

○ PRINCIPAUX DONATEURS ET ○ DONATEURS RÉGULIERS

Les grands donateurs ont davantage tendance à appuyer toutes sortes de causes que les donateurs réguliers. À l'échelle nationale, ils sont environ quatre fois plus susceptibles de faire un don à des organismes internationaux de développement et de secours; trois fois plus susceptibles de faire un don à des universités, à des collèges et à des organismes politiques, de droit et de défense des intérêts; et environ deux fois plus susceptibles de faire un don à des organismes artistiques, culturels et religieux. Si on se penche plus particulièrement sur les grands donateurs religieux et séculiers, les organismes religieux sont plus susceptibles de recevoir des dons des grands donateurs religieux alors que les organismes séculiers sont plus susceptibles de recevoir des dons des grands donateurs séculiers. Seuls les organismes internationaux de développement et de secours sont nettement plus susceptibles de recevoir des dons des grands donateurs religieux et des grands donateurs séculiers.



RELIGION



SANTÉ



SERVICES SOCIAUX



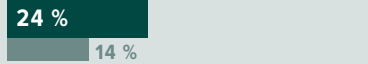
HÔPITAUX



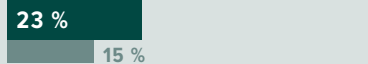
INTERNATIONAL



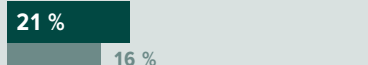
OCTROI DE SUBVENTIONS, COLLECTE DE FONDS



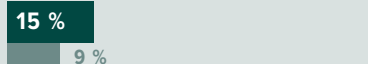
SPORTS ET LOISIRS



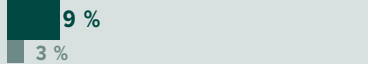
ÉDUCATION ET RECHERCHE



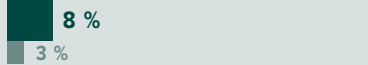
ENVIRONNEMENT



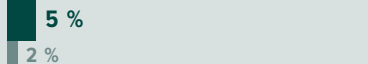
DROIT, DÉFENSE DES INTÉRÊTS ET POLITIQUE



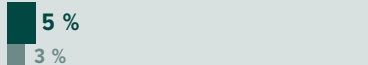
ARTS ET CULTURE



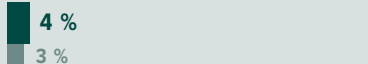
UNIVERSITÉS ET COLLÈGES



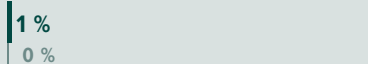
DÉVELOPPEMENT ET LOGEMENT



AUTRE



ENTREPRISES ET PROFESSIONNELS



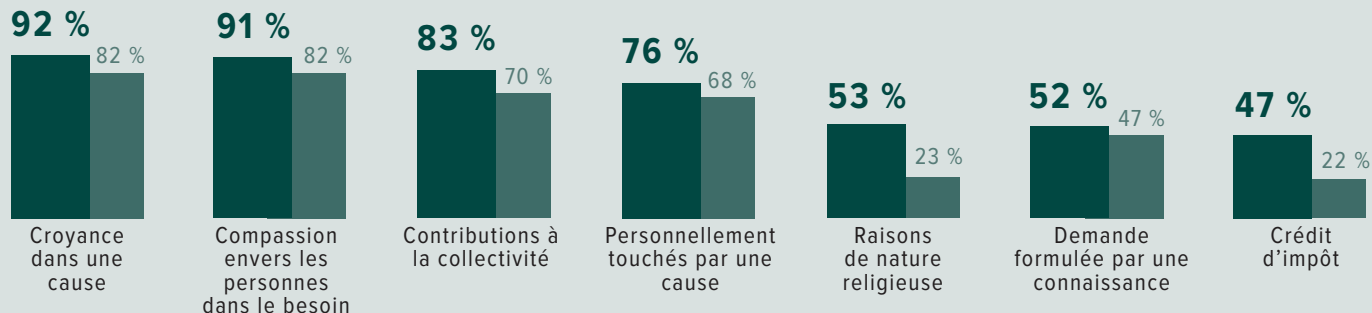
# Raisons qui incitent les plus grands donateurs à faire un don

Les donateurs devaient préciser si un ou plusieurs des huit facteurs avaient influencé leur décision de faire un don. Les plus grands donateurs étaient plus susceptibles que les donateurs réguliers de préciser toutes les raisons qui les avaient incités à faire un don. À l'échelle nationale, les plus grandes différences se rapportaient à des facteurs religieux et spirituels, ainsi qu'aux crédits d'impôt que reçoivent les donateurs.



## RAISONS QUI ONT INCITÉ À FAIRE UN DON

● GRANDS DONATEURS ET ● DONATEURS RÉGULIERS



## Obstacles aux dons plus élevés

Pour donner une meilleure idée des facteurs susceptibles de limiter la générosité des Canadiens, les donateurs qui ont donné moins de 1 150 \$ pendant l'année qui a précédé le sondage devaient préciser si un des dix facteurs les avait empêchés de faire des dons plus importants. Même si le seuil des dons exclut 45 % des plus grands donateurs, quelques tendances utiles ont fait surface (quoiqu'il était impossible de comparer les principaux donateurs séculiers et religieux). À l'échelle nationale, les raisons suivantes expliquent pourquoi les grands donateurs étaient plus susceptibles que les donateurs réguliers de ne pas donner davantage : ils étaient satisfaits des sommes qu'ils avaient déjà versées; ils n'ont pas aimé comment on leur a demandé de faire des dons supplémentaires; ou ils préféraient faire un don direct à des personnes dans le besoin plutôt qu'à un organisme. Par ailleurs, les grands donateurs étaient moins susceptibles de limiter leurs dons parce qu'ils trouvaient difficile de trouver une cause digne de leur appui, ou parce qu'ils ne savaient pas à qui faire des dons supplémentaires.



## OBSTACLES AUX DONS PLUS ÉLEVÉS

● GRANDS DONATEURS ET ● DONATEURS RÉGULIERS



Source : Enquête sociale générale sur le don, le bénévolat et la participation, 2018, Statistique Canada.